

国内初のユーザー投稿型のM&Aマッチングサイト ” Tranbi ” の登録法人数が1000件*1 を突破！！

～M&A支援会社の紹介事業も開始～

アスク工業株式会社（所在地：長野県長野市 代表取締役社長 高橋聡）が運営する中小企業M&Aマッチングプラットフォーム「Tranbi（トランビ）」（URL: <http://www.tranbi.com>）によるユーザー登録法人件数が1000件に到達致しました。

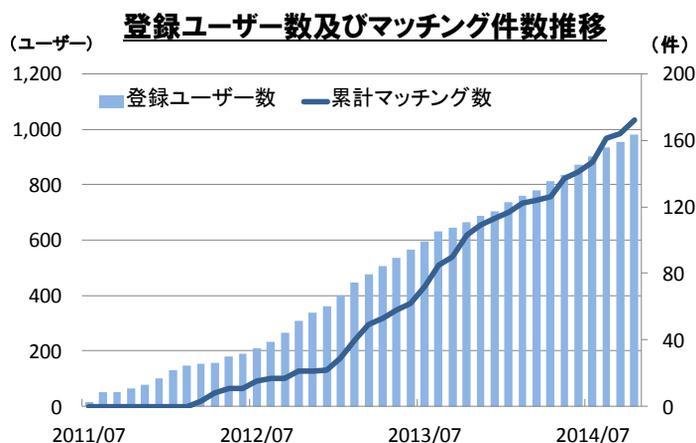
Tranbiは、中小・零細企業の約半数が後継者不在により廃業していくことで逸失する貴重な技術や雇用等を守るため、” 中小・零細企業のM&Aをもっと気軽に “ をモットーに構築された、国内初のユーザー同士が直接かつ匿名で連絡し合えるM&Aオンラインマッチングサービスです。

2011年のサイトリリースから約3年間で、譲渡希望（売りたい）法人と、譲受希望（買いたい）法人、及びM&A支援会社等を合わせたユーザー登録件数が1000件に到達いたしました。

また、サイトリニューアルとともに、M&A支援会社の紹介サービスも開始し、中小企業のM&Aプラットフォームとして一層のサービス拡充を図っていきます。

■ユーザー数が1000件に到達■

Tranbiのサービス開始以降、事業の買い手、売り手、仲介業者などの各ユーザーの登録が進み、累計登録ユーザー数が1000件に到達いたしました。また、ユーザー数の増加に伴い、マッチング数*2も増加しており、M&Aプラットフォームとしての利用頻度と役割が徐々に向上していることが確認されました。

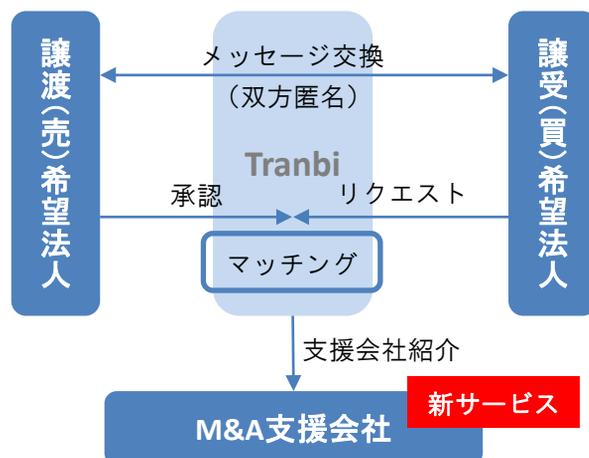


■M&A支援会社紹介サービスを開始■

登録ユーザー数、マッチング数の増加に伴い、マッチング後のユーザー支援のニーズが高まっていると予測されます。

Tranbiでは、複数のM&A支援会社の協力のもと、これらのユーザーに対して個別の対面サービスの機会を提供することといたしました。これによりユーザー間の各種課題の円滑な課題に寄与し、M&Aの成約が一層進むことを目指しております。

新サービスM&A支援会社紹介サービスの流れ



*1 退会ユーザーを除く登録ユーザー数 *2 譲受希望者と連絡先交換を行った件数

～Tranbiに関するお問い合わせ～

アスク工業株式会社 M&A事業部 担当：高橋 所在地：長野県長野市風間2034-25

Tel : 050-5532-5512 HP : <http://www.tranbi.com> Fax: 026-221-1155 E-mail: ps_support@tranbi.com

◆優れた技術・ノウハウを有する中小・零細企業がやむなく倒産・廃業することにより失われる経営資源を、効率的に承継させる仕組み

現在、国内の中小企業のうち「オーナーの世代交代」である事業承継に悩む企業数は実に全体の2/3^{*3}に及ぶとされています。日本の中小企業約400万社のうち、単純計算で250万社以上において後継者不在であると推定される一方で、その経営者の平均年齢は毎年上昇を続け、近々60歳に達しようとしています^{*4}。このまま多くの中小企業が事業承継できずに廃業した場合、日本経済に及ぼす影響は想像もつかないほど大きなものとなります。その事業承継問題の解決策として近年増加しているのが、中小企業におけるM&Aの活用です。しかしながら、気軽に相談できる相手がいなく、承継先が見つからない等が課題となり、中小企業全体におけるM&A件数は年間数百件程度と、事業承継問題の解決策とは呼べないような状態が続いています。

Tranbiは、後継者不在で悩む企業のオーナーと、他社の事業を承継することにより自社の成長を目指す意欲的な企業オーナー、あるいは助言やアドバイスを提供する各種専門家をオンラインでマッチングすることにより、従前より遥かに多くの出会いを提供することができる国内初^{*5}の仕組みです。これにより、中小・零細企業にとって、心理的・経済的・物理的に敷居の高かった事業承継・M&Aをより身近なものにすることで、多くの優れた技術力やノウハウの逸失を防止し、日本経済の活性化の一助を担っていきたいと考えております。

◆Tranbi（トランビ）の5大特徴

1. 事業の売り手と買い手が直接コンタクト可能！

Tranbiのコンセプトは、DIY(Do It Yourself)型M&A。全てを仲介業者任せにするのではなく、オーナー自身が自発的に引継ぎ候補と交渉し、必要に応じて専門家を雇う仕組みです。Tranbiには、全国の多くの買い手・売り手ユーザーが参加・登録していますので「豊富な承継先候補」と交渉することが可能です。

2. 掲載も連絡も全て匿名だから安心！

M&Aで最も注意を要するのが情報漏洩や噂です。「会社を売る」という行為自体が様々な憶測を連想させるからです。Tranbiの案件登録は全て匿名なので、企業名等が漏洩するリスクはゼロです。まさに「安心・気軽」に事業承継に取り組み、中小・零細企業のM&Aの心理的ハードルを下げる仕組みです。

3. ネットサービスだからリーズナブル！

Tranbiは、売り手と買い手の「出会いの場」プラットフォーム。M&Aで最も不確実性と難易度が高いのは良い相手先を見つける事です。単一の仲介業者が多くの時間と労力をかけて相手先候補を発掘する一方、Tranbiは複数の仲介業者、全国津々浦々のオーナー等が参加・登録しており、良い相手先候補を効率的に探すことが可能です。現在β版での提供の為、全機能ともに完全無料です。

4. どんな案件・規模でもOK！

案件の種類・業種・規模・地理的要件に一切の制約はありません。居酒屋や美容院等の個人事業から、製造・建設等の大手法人、海外法人まで、利用が可能です。

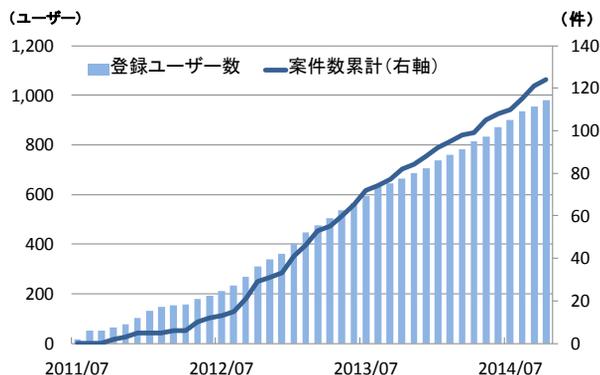
5. M&A仲介業者や、専門業者の募集も可能！

事業承継に悩む企業オーナーは労務・法務・税務等の様々な課題に直面しています。Tranbiでは、M&Aを検討しているオーナーが弁護士・会計士等の各種専門家の方を必要に応じて募集できる仕組みがあります。当該機能はオーナーのみならず、M&A仲介業者、地域の会計士、税理士、社会保険労務士、弁護士等にとっても、従来の待ち受け型ではない自主的かつ積極的な営業ツールとしても、強力に機能します。

参考：Tranbiについて

◆Tranbiの実績

2011年のサービス開始以降、着実にユーザー数を伸ばしており、現時点で1000件超の個人・法人が利用中です。また、登録されている売り案件は120件超、Tranbiを介してのマッチング（連絡先交換後、具体的な事業承継の交渉を開始）案件も180件に上っており、大きな成果が出ています。



◆Tranbi（トランビ）の名前の由来 - “Transform Your Business”

日本の中小企業は世界でも優れた技術力・サービス力を保有しています。経済のグローバル化が進む中、これらの力を更に高め継続的に新しい商品・サービス・技術を世界に提供していくためには、企業同士の様々なシナジーの強化やITの活用による経営の効率化が必要です。Tranbiは、中小企業の経営者の皆様が自ら会社を変革する為のプラットフォームとなりたい、そんな思いから “Transform Your Business” を略し、Tranbiと致しました。

◆Tranbiのミッション

Tranbiは、中小企業オーナーに、承継事業のオンラインマッチングサービスを提供し、M&Aをより身近なものにすることで、多くの優れた技術力やノウハウの流出や逸失を防止し、日本経済の活性化に貢献していきます。

参考：運営会社、及び責任者について

◆アスク工業の事業内容

アスク工業は設立1971年、今年で創業42期を迎えました。ニッチ事業の集合体であるアスク工業は、半導体関連事業、装置産業関連事業、健康食品事業等を営み、個々のニッチな分野で高いシェアを誇っています。スキー・スノーボード材料では世界シェア約50%を誇り、安定した品質で長年世界のお客様より高い信頼をいただいております。

◆アスク工業株式会社 代表取締役社長 Tranbi統括責任者 プロフィール

高橋 聡

長野県長野市出身 1977年生まれ

長野高等学校卒業

デュポール大学 情報システム学科卒業（アメリカ-シカゴ）

2001年 アクセンチュア株式会社に入社

通信販売大手の業績管理システムの構築、政府機関の業務基幹システムの構築、大手メーカーのグローバルSCMの推進などのプロジェクトに従事。

2005年 現アスク工業株式会社に入社

経営戦略室室長、取締役常務を歴任し、2010年代表取締役社長に就任し、先代から事業を引継ぎ、第二創業期をむかえる。

2011年 中小企業の事業承継問題を解決する為、日本初となる承継を希望する企業と企業のユーザー投稿型マッチングサイト「Tranbi」を設立。

