

報道発表資料
2009年8月21日

会社名 シグマ株式会社
代表者 伊藤 久生
広報責任者 安達 教頭



企業向けサンプルサイト「サンプルネット」 「サンプルネット」と「オフィス・デポ」が業務提携、 企業会員に向けた販売促進のサンプリングサービス 日本初のB to B向け購買支援無料サンプル提供サイト

日本で初めての「BtoB 向け購買支援無料サンプル提供サイト【サンプルネット：<http://www.sample-net.com>】」を運営している、シグマ(株)(所在：東京都足立区 以下「シグマ」と、オフィス通販米最大手のオフィス・デポ(株)の全額出資子会社で、文具・オフィス関連用品を取り扱う「オフィス・デポ・ジャパン(株)」（所在：品川区西五反田 以下「オフィス・デポ」）は会員企業ユーザーのメリットを拡大させるインターネットサービス「サンプル・デポ」を 8 月 24 日にスタートすることを発表します。

提携内容は、「シグマ」が運営している、BtoB 向けに購買支援を目的とした商品・サービスのサンプル（お試し）を無料で注文できる「サンプルネット」のシステムを活用し、「オフィス・デポ」の会員企業専用インターネットサイト「サンプル・デポ」を開始する。

「オフィス・デポ」会員ユーザー向けに販売促進を目的としたサンプルサービスの提供を行う。

「シグマ」と「オフィス・デポ」の提携により、広告・モニタサンプリングでは無く販売促進の為のサンプリングが可能となる。

「オフィス・デポ」会員への告知方法としては、8 月 24 日発行の「オフィス・デポ」カタログとインターネットサイト【<http://www.officedepot.co.jp/>】での継続的な告知や、メルマガやチラシなどの定期配信などにより「サンプル・デポ」サイトへ誘導する。サービス利用については、「オフィス・デポ」会員の中でも企業のみが利用できるサービスとなっており、サイトから無料で“購入する前にお試し”を目的とし、サンプル商品・サービスを無料で注文・利用する事が出来る。また、有効期限付きのクーポン券が商品と一緒に同梱される為、企業ユーザーがサンプルで使用した商品を「オフィス・デポ」で購入したい場合、同梱されたクーポン券を使用する事でサンプル商品を通常販売価格より割引きした価格で購入する事が可能となる。

現在、「オフィス・デポ」取引メーカー十数社の参加が決定しており、新たな販売促進ツールとして取り組む事となる。

今回の大きな効果として、サンプル配布に対しての売上効果測定が可能となる点である。

今後、この効果測定により、サンプル効果の高いサンプル商品の掲載を進めていくと共に、确实・効果的にメーカーの為の販売促進ツールとして活用されるものと考えています。

【参加メーカー】

- 三菱鉛筆株式会社 ・ ぺんてる株式会社 ・ 株式会社伊藤園
- その他某大手文具メーカー
- その他某大手飲料メーカー
- オフィス・デポ・ジャパン(株)（自社オリジナル商品）
など十数社

その他メーカー随時掲載予定

ご質問等、以下広報事務局までお問い合わせください。

シグマ株式会社 広報事務局 担当：安達

TEL:03-5673-6169 FAX:03-5673-6222 info@sigmac.jp <http://www.sample-net.com>

8月24日
サービス開始

「サンプルデポ」サービスイメージ



【「サンプルデポの特徴」】

「オフィスデポ」会員企業ユーザー向けにサンプル提供を行うサービス。Web上で「オフィスデポ」販売商品を無料でサンプル注文する事が出来、さらに「割引クーポン」をサンプル品に同梱する事で、サンプル使用後の購入に繋がりがやすくする。世界不況や通販会社の競争激化が進む中、購入継続率の高い企業ユーザーへのサンプル提供を行う事で、さらなる売上拡大を図る。

会社名	シグマ株式会社 < http://www.sigmac.jp/ >
所在地	東京都足立区
設立	1983年7月21日(他業種との合併による組織変更に伴い、2008年4月10日現商号に変更する)
資本金	30,000,000円
代表取締役社長	伊藤 久生
お問合せ	TEL:03-5673-6169 FAX:03-5673-6222 Mail:info@sigmac.jp
事業内容	インターネットサービスの企画・運営、WEBコンテンツ制作・運営

※質問等、以下広報事務局までお問い合わせください。

シグマ株式会社 広報事務局 担当:安達
TEL:03-5673-6169 FAX:03-5673-6222 info@sigmac.jp <http://www.sample-net.com>