

報道関係各位

シンキングリード株式会社

iPad等タブレットとSFAを組み合わせた店舗情報管理システム『F-Revo 店舗日報』の提供開始

シンキングリード株式会社（代表取締役 金丸 隆）は iPad 等タブレットと SFA を組み合わせた店舗情報管理システム『F-Revo 店舗日報』の提供を開始しました。『F-Revo 店舗日報』では iPad 等のタブレットを利用し、流通本部やメーカーが売り場の様々な情報を集め、共有し、経営判断や営業活動に活かすことが可能です。シンキングリードは F-RevoCRM 導入サービスやカスタマイズなどのサービスを通して、売り場の情報の活用や、魅力的な売場づくり、営業の効率化といった取組みを支援して参ります。

□F-Revo 店舗日報の概要：

iPad を活用した店舗システムとしては、近年クラウドサービス型で提供される、モバイル POS レジ(※)が広まっていますが、POS の情報からは見えない、来店客や販売員の接客、売り場の状態など、売場の多様な情報について、各店舗では紙・FAX でやり取りされ、多くの手間をかけているというケースがあります。また FAX 等で報告されたデータは二次利用が難しく、キャンペーン企画や、バイヤーとの商談などに活用するには多くの手間が掛かります。※POS：Point of Sales(販売時点情報管理)

F-Revo 店舗日報は、店舗にタブレットさえあれば、様々な業種、業態に合わせて、売り場の情報を集め、共有し、経営判断や営業活動に活かすことが可能です。また、OSS(オープンソースソフトウェア)の利点を生かし、取得したい情報項目などを自由に設定し、他システムとの連携、カスタマイズも容易に行う事ができます。

□F-Revo 店舗日報の活用イメージ：

*** 百貨店／量販店／スーパーなどの店舗において ***

ー販売員が紙・FAX で行っていた報告業務をタブレットに変更

⇒報告業務を簡素化し、売り場についてよりリアルで新鮮な情報を本部とタイムリーに共有

ー流通本部やメーカーの営業が、店舗で集めた情報をキャンペーン展開や商談に活用

⇒魅力的な売場づくりや、店舗にとって価値ある提案が可能に

ーメーカーの営業マネージャーが売り場・営業の活動を把握し、マネジメントに活用

⇒売り場や営業の予定／活動情報から、精度の高い意思決定や明確な指示が可能に

ー販売員の教育担当者が売り場の販売員の活動状況を把握し、接客指導に活用

⇒販売員の接客方法、話法などを効率的に指導

□F-Revo 店舗日報の主な機能：

店舗(顧客)管理	予定(活動)管理	顧客担当者(名刺)管理
店舗日報管理	営業日報管理	製品管理
ドキュメント管理	問合せ管理	レポート(分析)機能
POS 連携(※)	基幹システム連携(※)	

(※)要件定義、開発を伴う機能

□F-Revo 店舗日報ご提供方法：

クラウド型、オンプレミス型、いずれの方式でもご提供可能です。

□サービス・価格(クラウド型)：

- ー30名以下でのご利用：月額 5万円～
- ー100名以下でのご利用：月額 10万円～
- ー101名以上でのご利用：月額 20万円～
- ー導入サービス 100万円～

※オンプレミスでご利用の場合、環境等により費用が異なります。

□F-RevoCRM について：

『F-RevoCRM』は、高機能なオープンソース CRM アプリケーションとして世界中で活用されている vtigerCRM をベースに、日本の企業文化に合わせシンキングリードが独自にカスタマイズを行ったフリー & オープンな高機能 CRM アプリケーションです。

F-RevoCRM Web サイト：<https://f-revocrm.jp/>

※『F-RevoCRM』はシンキングリード株式会社の登録商標です。

<会社概要>

【社名】 シンキングリード株式会社

【代表者】 金丸 隆 (カナマル タカシ)

【設立】 2008年7月28日

【資本金】 9,148,000円

【事業内容】 コンサルティングと OSS を活用したシステム開発

【URL】 <http://www.thinkingreed.co.jp>

□本件に関するお問い合わせ：

シンキングリード株式会社 担当：徳田・高橋

東京都中央区日本橋堀留町1丁目5番7号 ユービル4階C室

連絡先：03-6661-6801