



2024年10月22日
パーソルイノベーション株式会社

【11月16日（土）14:00～18:00 開催】

第2弾！千葉県のメタバーズ婚活イベント

「ちばメタ婚～メタバーズで縁結び～」を

メタバーズ空間の婚活支援サービス『Mitsu-VA(ミツバ)』がシステム・運営支援

「はたらいて、笑おう。」をビジョンに掲げるパーソルグループのパーソルイノベーション株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長：大浦 征也、以下パーソルイノベーション）が手掛ける、メタバーズ婚活サービス『Mitsu-VA（ミツバ）』は、11月16日（土）にメタバーズ上で開催される第2弾目となる婚活イベント「ちばメタ婚～メタバーズで縁結び～」（主催：千葉県、運営事務局：一般社団法人メタバーズ婚活協会）を、システム提供や運営面で支援します。

今年9月に開催された第1回目の「ちばメタ婚～メタバーズで縁結び～」ではマッチング率が77.8%となり、多くのカップルが誕生しました。



■「ちばメタ婚～メタバーズで縁結び～」概要

千葉県では、結婚を希望している方を支援するためのモデル事業として、インターネット上に構築された仮想空間であるメタバーズを活用し、若い世代の出会いの場を創出する「ちばメタ婚～メタバーズで縁結び～」を開催しています。

メタバーズ空間（インターネット上に構築された3次元の仮想空間）を舞台に、アバター（自身の分身）を操作して、婚活イベントに参加できます。参加者は事前に「パートナーシップ診断」※と、デジタル仲人による婚活に関するスキルアップや自己表現方法、アバターの設定などのサポートを受け、実際にメタバーズ婚活に参加します。カップルとして成立した2人は、後日、アバターデートを経て、リアルデートに向けた相談などのアフターフォローがあります。

※「愛情力」を可視化したタイプ診断。専門家・仲人の知恵を凝縮して開発し、スマホから約5分で行える診断ツール。

■開催概要

- ・イベント名：ちばメタ婚～メタバースで縁結び～
- ・対象者：千葉県内在住または在勤で、結婚を希望する20代、30代の独身の男女
パソコンとインターネット環境を有している方
- ・募集人数：24名（男女各12名）
- ・参加費：3,000円（税込）
- ・申込締切：10月30日（水）

■イベントスケジュール

- ・11月16日（土）14:00～18:00 メタバース婚活
- ・11月23日（土）19:00～ アバターデート※マッチングしたカップルのみ
- ・日程調整中 リアルデートに向けた相談対応※マッチングしたカップルのみ

■利用するメタバース空間について

今回利用するメタバースプラットフォーム「Virbela（バーベラ）」は、日本公式販売代理店であるガイアリンク社が提供するものです。自身のアバターを作成することで、デジタル上の3D空間内を動き回ったり、他のユーザーとコミュニケーションを取ることができます。

本サービスは、メタバースプラットフォーム「Virbela（バーベラ）」の公式特約販売店であるパーソルマーケティング株式会社との協働により提供しています。

■メタバース婚活サービス『Mitsu-VA（ミツバ）』 < <https://www.mitsuva.jp/> >

3つの葉で作られているロゴは三つ葉のクローバーをイメージしています。

クローバーというと四つ葉のクローバーのイメージが多いなか、『Mitsu-VA』が目指すのは四つ葉のクローバーを探しに行くような出逢いではなく、クローバーを探す意思さえあれば出逢うことができる三つ葉のクローバーのような自然な出逢いの機会を創りたいと思い、サービス名称を『Mitsu-VA』としました。



■パーソルイノベーション株式会社について < <https://persol-innovation.co.jp/> >

パーソルイノベーション株式会社は、パーソルグループの次世代の柱となる事業創造を目的として、2019年4月に事業を開始しました。リスキリング支援サービス『Reskilling Camp（リスキリング キャンプ）』や、新規事業創出プログラム「Drit（ドリット）」から創出された、コミック教材を活用した研修サービス『コミックラーニング』、副業マッチングサービス『lotsful（ロットフル）』などを運営するとともに、新たな事業開発や、デジタルトランスフォーメーションを推進、パーソルグループのイノベーションを加速していきます。

■パーソルマーケティング株式会社について < <https://www.persol-mk.co.jp/> >

パーソルマーケティングは、パーソルグループにおける営業・販売系の専門会社として、人材派遣・アウトソーシングなどのサービスを提供しています。顧客のあらゆるセールスプロセスに対面型・非対面型ならびにメタバース（仮想空間）などを組み合わせ、最適な営業販売方法をご提供しています。また、株式会社ガイアリンクが国内で販売するVirbelaの日本公式特約販売店です。