

第13回温浴経営セミナー

量と規模で競争する時代は終わり、品質こそが決め手

# 経営品質で勝つ

## 中小温浴施設が絶対知るべき、新・繁盛ルール

マーケットが成熟した結果、その評価軸は施設の大きさや設備のバリエーションといった見かけの魅力から、もっと本質的な品質へと移り変わりつつあります。

これまでは、温浴マーケティングは「地域一番主義」が主流でした。地域で最大規模、設備の最も充実した施設が競争に強いというのが常識でした。消費者心理として「一番店が注目され、人気が集まる」というは不変の原則ですが、地域で最大・最多でなくとも、品質で勝負し、お客さまの支持を集めて超繁盛店となっている施設が存在しているのです。

「温浴施設の品質」とは何なのか？それを実現するためには何が必要なのか？成熟期の温浴施設経営の決め手を余すところなくお伝えいたします。



大型フルスペック競合店が出店。売上激減から過去最高売上達成へ！

これからの温浴マーケットトレンドは？ 答えを示す成功事例。

品質向上最大の難関マネジメントと安全衛生の最先端

脱塩素を実現！成熟したユーザーはもう塩素臭いお風呂では納得しない。

品質向上が先！販促が当たっても、2度と来ないお客様を増やすだけでは意味がない

「当たり前品質」と「魅力的品質」の違い。高品質温浴施設になる5ステップ

★参加者全員プレゼント 「温浴百科2018」  
全289ページ pdf版(定価2,700円) …他、見逃せない最新情報満載！

9/11・火  
東京会場限定  
30名様

2018年9月11(火)開催 温浴セミナーFAX申込書 FAX:03-3547-6126

### 【セミナー開催要項】

- 日時: 2018年9月11日(火) 13:00~17:00(12:30~受付開始)
- 場所: TFTビル研修室901号(りんかい線 国際展示場駅)
- 講師: (株)アクトパス 代表取締役 望月 義尚 / (有)アクアトリート 取締役 森田 誉彦氏 / (株)ミュー(上星川満天の湯) 取締役統括支配人 久下 沼 伊織氏
- 受講料: 1名様 25,000円(税込) 同一会社(団体)から複数ご参加の場合、2名様以降20,000円(税込)

※ご参加取り消しの場合は、開催日の3営業日前17:00までに下記事務局までご連絡下さい。以降は参加料の50%、当日無断欠席の場合は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

- お申し込み方法: 右欄にご記入の上、このまま上記番号へFAXでお申込ください。

※申込書受付後、事務局より確認の連絡を致します。(万一連絡がない場合は、大変お手数ですがご一報いただければ幸いです。)

- セミナーの様子は収録し、後日DVD販売致します。

※当セミナーは録音・録画禁止とさせていただきます。

主催: 株式会社アクトパス 〒104-0061 東京都中央区銀座3-11-5第2中山ビル7F TEL: 03-3524-2681 FAX: 03-3547-6126 事務局: 坂上

以下に☑の上、必要事項をご記入ください。

- セミナーに参加する。
- セミナーDVDを予約する。(税込20,000円)

企業名 (施設名)	( )
ご住所	〒
お電話番号	TEL: ( )
ご担当者名	
ご参加者名	
お支払い方法	<input type="checkbox"/> 銀行振込 <input type="checkbox"/> クレジットカード

人も施設も個性の時代

今の施設とスタッフで創る魅力&集客力アップセミナー