

調剤薬局2万4千件時代でも発展と永続を目指す！
在宅&採用に本気で取り組みたい薬局様向けのセミナーです

創業 **70** 周年 “強い企業”
ぼうしや薬局に学ぶ

薬局主導型在宅医療

と

新卒定着率91.7% の採用&教育

姫路という地域に「ぼうしや薬局」が、
無くてはならない存在になる

今年で、創業70周年をむかえる「ぼうしや薬局」は、兵庫県姫路市を営業拠点に、23店舗を展開する調剤薬局チェーンです。

代表の松岡氏は、「画一的な展開では無く、本当にその地域に何が必要なのかを考え、実践し見極め、変化し続けていく事がこれからの薬局に必要な事」と考え、地域住民向けの健康教室や地域包括支援センターとの連携する活動を社内の有志により実施しています。また、薬剤師一人ひとりが会社の顔であると考え、常に人財の質向上を目指されております。

今回は、松岡氏が“今考える発展と永続の秘訣”を中心にお話し頂きます。



株式会社 ぼうしや薬局
代表取締役

松岡 洋平 氏

薬局主導型在宅医療と新卒定着率91.7%の採用&教育セミナー

【日程】2016年 2月 26日(金) 東京 : 株式会社船井総合研究所 東京本社

2016年 3月 4日(金) 大阪 : 株式会社船井総合研究所 大阪本社

【時間】12:30~17:00 (受付)12:00 ~ 【定員】30社様限り

お問い合わせNo.
S002525

※各会場ともに時間帯および定員数は同様となります。

【主催】



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社
船井総合研究所

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6日本生命丸の内ビル21階

● 申込に関するお問合せ: 尾崎・大村 ● 内容に関するお問合せ: 清水・松岡・安室

船井総研オフィシャルページ

<http://www.funaisoken.co.jp/>

TEL 0120-974-000

(平日9:30~18:00)

FAX 0120-974-111

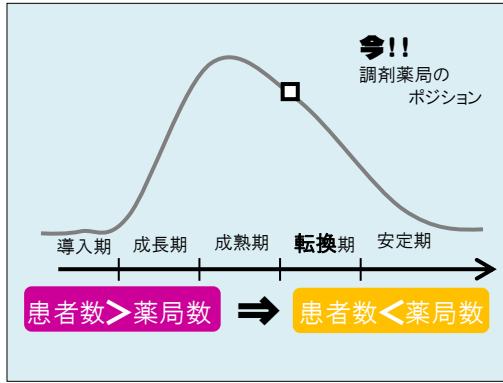
(24時間受付)

採用×育成×在宅こそが地域貢献×安定成長の答え！

時流から見る今後の調剤薬局の傾向

1 逆転！患者数vs薬局数

【薬局業界におけるライフサイクル】



“患者数”と“薬局数”のバランスが逆転しようとしている今、調剤薬局業界は競争時代に突入しつつあります。この時期は、**需要獲得競争が激化するタイミング**となります。持続経営のために、転換期ビジネスには、“戦略”が必須となり、社外に向けてのアプローチが重要になります。

買が問われる競争時代へ

2 激化する競合状況

【差別化の8要素】

	現状	差別化	今後
ハード面	★★★★	立地	
	★★	規模	
	★	ブランド	
ソフト面		商品力	★★★★
		接客力	★★★★
		販促力	★★★★
		価格力	
		固定客化力	★★★★

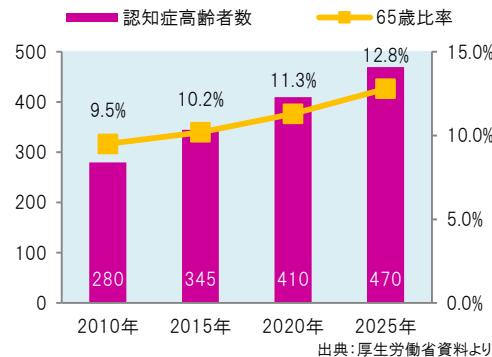
現状、患者が薬局を選ぶ理由は、立地に起因することがほとんどですが、今後は、「認知症に詳しい薬剤師がいるから、あの薬局に行こう！」等、**専門性を持つことが選ばれる理由**になります。

他社との差別化要素を立地から“人”へ移行するためにも、採用した人材の教育が重要になります。

薬剤師で差別化

3 患者に求められる薬剤師

【認知症高齢者の将来推計】



認知症高齢者数は、2015年時点で65歳以上高齢者の10%に達しています。また、自宅における残薬は、475億円にも達する試算されており、2016年度診療報酬も**在宅部分に変化**がありそうです。

処方箋受託チャネル増加のためや人材育成の環境を整えるなど目的は企業により様々ですが、まずは、**活動を始めることが重要**になります。

今だからこそ在宅参入

講座内容のご紹介

時間	講座テーマ&担当講師
第一講座 12:30～ 13:00	2016年診療報酬改定にむけて、押さえておくべき3つのポイント >2016年版！時流適応した、調剤薬局とは!? >これからの時代に、生き残るための絶対条件 (株)船井総合研究所 清水 洋一
第二講座 13:00～ 14:15	創業70周年!! 現社長が語る！発展と持続の秘訣とは!? >「無くてはならない存在になる」地域貢献と患者様満足、社員満足の実現！ >創業70年企業を築きあげた経営伝統と革新のマーケティングとマネジメント手法 <small>※大阪会場は、東京会場で撮影したDVDを放映する形で実施させていただきます。ご了承の程、お願い申し上げます。</small> (株)ぼろしや薬局 代表取締役 松岡 洋平氏
休憩	
第三講座 14:30～ 16:45	人財採用・育成こそ経営戦略の鍵！新卒薬剤師採用必勝戦略と人材育成方法とは!? >「毎年」「安定的に」新卒薬剤師を採用するための抑えるべき基本と成功事例を大公開！ >研修体制で実現!! 会社好き！仕事好き！自然と新しいことにチャレンジできる環境づくり (株)船井総合研究所 安室 圭祐
第四講座 16:45～ 17:00	今、真に必要とされる在宅医療を展開するために知っておきたい！船井流在宅マーケティングスタイルとは!? >患者様、施設、ケアマネのニーズを徹底把握！船井流・在宅マーケティングで地域貢献 >地域NO1薬局なるためには在宅事業！成功事例より見えてきたその展開手法とポイント (株)船井総合研究所 松岡 佑磨
第四講座 16:45～ 17:00	明日から、実施して頂きたいこと >本日、最後にお伝えしたいこと (株)船井総合研究所 清水 洋一

競争時代の今こそ人財採用&育成と在宅参入&拡大による かかりつけ薬局としての差別化が求められています！

他社調剤薬局と差別化を図る『3STEP』

STEP 1：社会性

採用力強化×在宅参入

独自固有の長所づくりを「在宅」で実現。地域の高齢者とご家族様の満足と感動づくり。この取り組みと経営理念で薬学生の共感が生まれ、採用力が強化。

STEP 2：教育性

育成・定着×専門性向上

新卒薬剤師と会社の価値観共有を実現。真の患者様・ご家族様満足を追及することを使命と思える薬剤師の育成。更に薬剤師の専門性を高めるための環境の整備。

STEP 3：収益性

組織化×多職種連携

薬剤師・スタッフの成長により、地域包括ケアが実現可能な組織づくり。ドクター、ケアマネジャー、患者様・ご家族様からの満足と感動でエリアを牽引する薬局づくり。

このような調剤薬局経営者様はぜひご参加ください！

- 薬剤師が採用できず、新しいことにチャレンジができない
- 今まで施設在宅を中心に行ってきた、今後個人訪問へシフトしていきたいとお考えの方
- 薬剤師を採用してもすぐに辞めてしまい困っている
- 個人在宅に力を入れて、地域貢献を行って行きたい方
- 能動的に働いてくれる薬剤師を増やしたい!
- 既存店もしくは、M&Aした店舗の外来が伸び悩んでおり、活路を見つけて行きたい方

開催要項

	開催日時 ※受付開始:12:00~	会場
東京会場	2月26日(金) 12:30~17:00	船井総合研究所 東京本社 (JR東京駅丸の内北口より徒歩1分) 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階
大阪会場	3月4日(金) 12:30~17:00	船井総合研究所 大阪本社 (地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」より徒歩2分) 大阪市中央区北浜4-4-10

※ゲスト講演についてですが、大阪会場につきましては、2月26日に撮影したDVDを放映する形で実施させていただきます。ご了承の程、お願い申し上げます。

参加費用 1名様

会員企業 24,000円(税込25,920円)・一般企業 30,000円(税込32,400円)

※会員企業とは、FUNAIメンバーズPlus(お試期間を除く)、各種研究会にご入会中の企業様です。

お申し込み方法

- ① 下記の申込書に必要事項をご記入の上、ファックスにてお申込み下さい。
- ② お申込みは受講票の発送をもってセミナー受付とさせていただきます。
- ③ お申込み受付後、受講票を連絡担当者様宛てにお送りいたします。万一お手元に届かない場合は、下記申込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。
- ④ 受講料は開催日の前までに下記の口座にお振込みください。尚、お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。
- ⑤ 諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払い戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、予めご了承ください。
- ⑥ ご参加を取り消される場合は、東京会場2/23(火)・大阪会場3/1(火)の17時までにお電話にて下記申込み担当者までご連絡くださいますようお願い申し上げます。それ以降のお取り消しの場合は、参加料の50%、当日ご欠席およびご連絡なしの欠席は100%のキャンセル料を申し受けさせていただきます。

お振込み口座

銀行名:三井住友銀行 キンキダイイチ 近畿第一支店
(銀行CD:0009) (支店CD:974)
口座番号:普通5785247
フナイソウゴウケンキョウシヨセミナーグチ
口座名義:(株)船井総合研究所セミナー口

*お振込み口座は当セミナー専用の振込み口座となっております。
*ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。

お問い合わせ 株式会社船井総合研究所

TEL:0120-974-000(平日9:30~18:00) 申込専用ファックス:0120-974-111(24時間)

*お申込みに関するお問合せ:尾崎・大村 *講座内容に関するお問合せ:清水・松岡・安室

申込専用FAX:0120-974-111 お問い合わせNo. S002525

薬局主導型在宅医療と新卒定着率91.7%の採用 & 教育セミナー				<input type="checkbox"/> 東京会場 <input type="checkbox"/> 大阪会場			
フリガナ				従業員数		売上/店舗数	
会社名				名 (うち薬剤師 名)		百万円 店	
フリガナ				在宅経験		有(施設____名・個人____名) ・ 無	
代表者名				新卒採用経験		有(2016新卒____名入社予定) ・ 無	
所在地		〒		フリガナ			
				連絡担当者名			
				TEL			
				FAX			
ご参加者名		お役職		ご年齢		ご参加者名	
フリガナ				歳		フリガナ	
氏名				歳		氏名	
フリガナ				歳		フリガナ	
氏名				歳		氏名	

個別無料経営相談会 (担当講師による個別相談会を行います)

★各会場先着3名様限定で、当日無料で経営相談(30分程度)を行います。希望するほうにチェックをつけてください。

- セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
当日は都合が合わないのので、後日、無料個別経営相談を希望する。
(希望日程 第一候補: 月 日 時頃、第二候補: 月 日 時頃)



【事務処理用QRコード】

【ご相談内容】※現在抱えられている課題など、できるだけ具体的に記入ください。

ご入会中の弊社研究会がございましたらチェックとご記入をお願いいたします。

FUNAIメンバーズPlus 各種研究会(研究会名:)

【個人情報に関する取り扱いについて】

1. 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2. お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理致します。詳しくはホームページをご確認下さい。
3. セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
4. 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができません等、お手続きができません場合がございます。
5. お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-7711-1179)までご連絡ください。



ダイレクトメールの発送を希望しません

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総合研究所ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)