

プレスリリースカテゴリ：研修、教育、営業

2015年3月23日配信

報道関係者各位

## 営業コンサルティング・営業アウトソーシングのセレブリックス、 実践型営業研修のWebサイトをリニューアル

株式会社セレブリックス(本社：東京都新宿区 代表取締役社長：江川 利彦)は、“企業の収益向上のエンジンになる”ことを目的に、営業や販売における、あらゆるリソースを提供しています。

その中でも圧倒的なリピート率を誇っている『実践型営業研修』において、Webサイトのサービスページのリニューアルを行いました。<http://www.eigyo.com/spc/training>

新たに追加したコンテンツとして、研修の事例集をダウンロードできるなど、よりお客様の知りたい情報をダイレクトに届けられるように、利便性の向上を図っております。

### 実践型営業研修とは

ロールプレイングを中心とした、  
「実戦形式」で営業スキルの習得を目指す教育研修です。  
少人数制（1講師に対して受講者を最大5名まで）を採用することで、  
大勢で一度に受講する集合研修に比べて、一人ひとりに関わられる時間が  
増加し、より個々の課題に合わせた指導やフィードバックが出来るようになり、  
教育効果が表れやすいと注目されています。

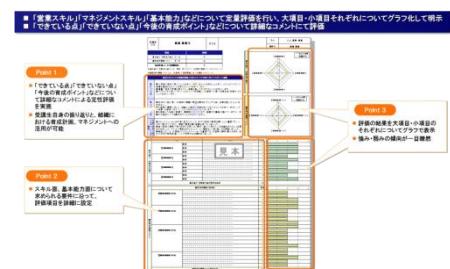


### セレブリックスの営業研修の特徴

『トップセールスと売れない人の、行動（スキル）や思考の差』を明確にできれば、  
営業で成果を出すための『勝利の方程式』をパターン化できる…

そのように考え、当社ではこれまで、20万人を超える営業パーソンの行動を独自に  
研究し、トップセールスだけが行っている行動のパターン化に成功いたしました。

この成功パターンに基づき、正しい営業プロセスに従って教育指導を行えることが  
セレブリックスの強みであり、営業研修会社として選ばれ続ける理由です。



### <本件に関するお問い合わせ>

株式会社セレブリックス コンサルティンググループ 今井までお願い致します

TEL:03-3342-3741 FAX:03-3342-3612 E-mail:kikaku-e@cerebrix.jp

#### 【会社概要】

[代表者] 江川 利彦(エガワ トシヒコ) [資本金] 100,000,000円 [設立] 1998年5月  
[事業内容] 営業コンサルティング／営業代行 <http://www.cerebrix.jp/>